

À VENDRE

Maison



PRIX DEMANDÉ

374 000 €



Adresse sur demande
4920 Aywaille



4 façades



Surface habitable de 166 m²



Terrain de 504 m²



3 chambres



PEB A+



Retrouvez le bien sur
notre site !



Votre conseiller We Invest vous accompagne de A à Z dans tous vos projets immobiliers. Collaborer avec une agence immobilière We Invest c'est vous assurer la garantie d'un accompagnement personnalisé et professionnel dans l'achat et/ou dans la vente de votre bien.

Des questions sur votre projet immobilier ? Nous avons les réponses !

We Invest Ourthe-Ambève



0494 12 60 42
04 295 73 73



laura.ciammaglichella@weinvest.be
ourthe.ambleve@weinvest.be



Haie des Chênes 3
4140 Sprimont



Laura

Directrice d'Agence
Courtier IPI 508872

Caractéristiques

Contact : 0494 12 60 42 - We Invest Ourthe-Ambève et Laura ont le plaisir de vous présenter cette belle maison neuve d'une superficie de 166 m² livrée "clé sur porte" début 2024. Elle est agréablement située sur les hauteurs de Nonceveux, à l'orée du bois. Au rdc, elle se compose comme suit : hall d'entrée avec toilette indépendante, séjour avec cuisine ouverte, buanderie, garage, terrasse et jardin orientés Sud. A l'étage : 3 belles chambres, une sdb, une sdd, une toil. indépendante. Techniques : DV PVC, volets électriques au rdc, chauffage sol via PAC (air/eau), 18 panneaux photovoltaïques, excellente isolation (PEB A+), citerne eau de pluie de 10.000 litres,... Environnement calme et résidentiel. Aménagements extérieurs compris. Cuisine non comprise (devis sur demande). Cahier des charges et plans détaillés disponibles sur demande. Plus d'infos sur www.weinvest.be

*La superficie indiquée correspond à la surface brute.

Informations générales

Disponibilité	31-01-2024
Type de propriété	Maison
Année de construction	2024
État du bâtiment	Neuf
Nombre de façades	4
Nombre d'étages	1

Intérieur

Nombre de pièces	14
Surface habitable	166 m ²
Nombre de chambres	3
Nombre de salles de bain	1
Nombre de salles de douche	1
Nombre de toilettes	2
Nombre de salons	1
Nombre de buanderies	1

Extérieur

Superficie du terrain	504 m ²
Orientation du jardin	Sud
Surface de la terrasse	24 m ²
Orientation de la terrasse	Sud
Nombre de garages	1
Nombre de parkings extérieurs	4
Nombre de parkings	1

Installations

Cuisine non-équipée	<input checked="" type="checkbox"/>
Raccordement aux égouts	<input checked="" type="checkbox"/>
Réservoir d'eau (L)	10000

Énergie

Classe énergétique	PEB A+
Consommation d'énergie primaire	28 kwh/m ² .an
Double vitrage	<input checked="" type="checkbox"/>
Chauffage au sol	<input checked="" type="checkbox"/>
Châssis en PVC	<input checked="" type="checkbox"/>
Panneaux photovoltaïque	<input checked="" type="checkbox"/>

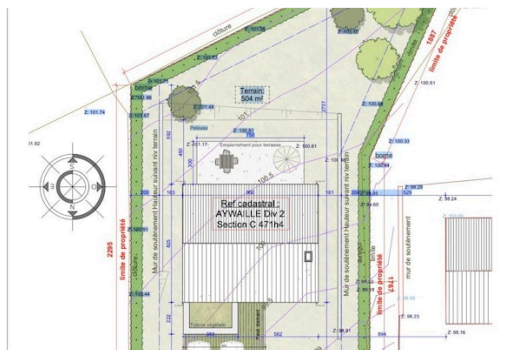
Prescriptions urbanistiques

Permis d'urbanisme	Oui
Autorisation de lotissement	Non
Droit de préemption	Non
Affectation urbanistique	Zone d'habitat rurale
Type de zone inonable	Pas situé en zone inonable

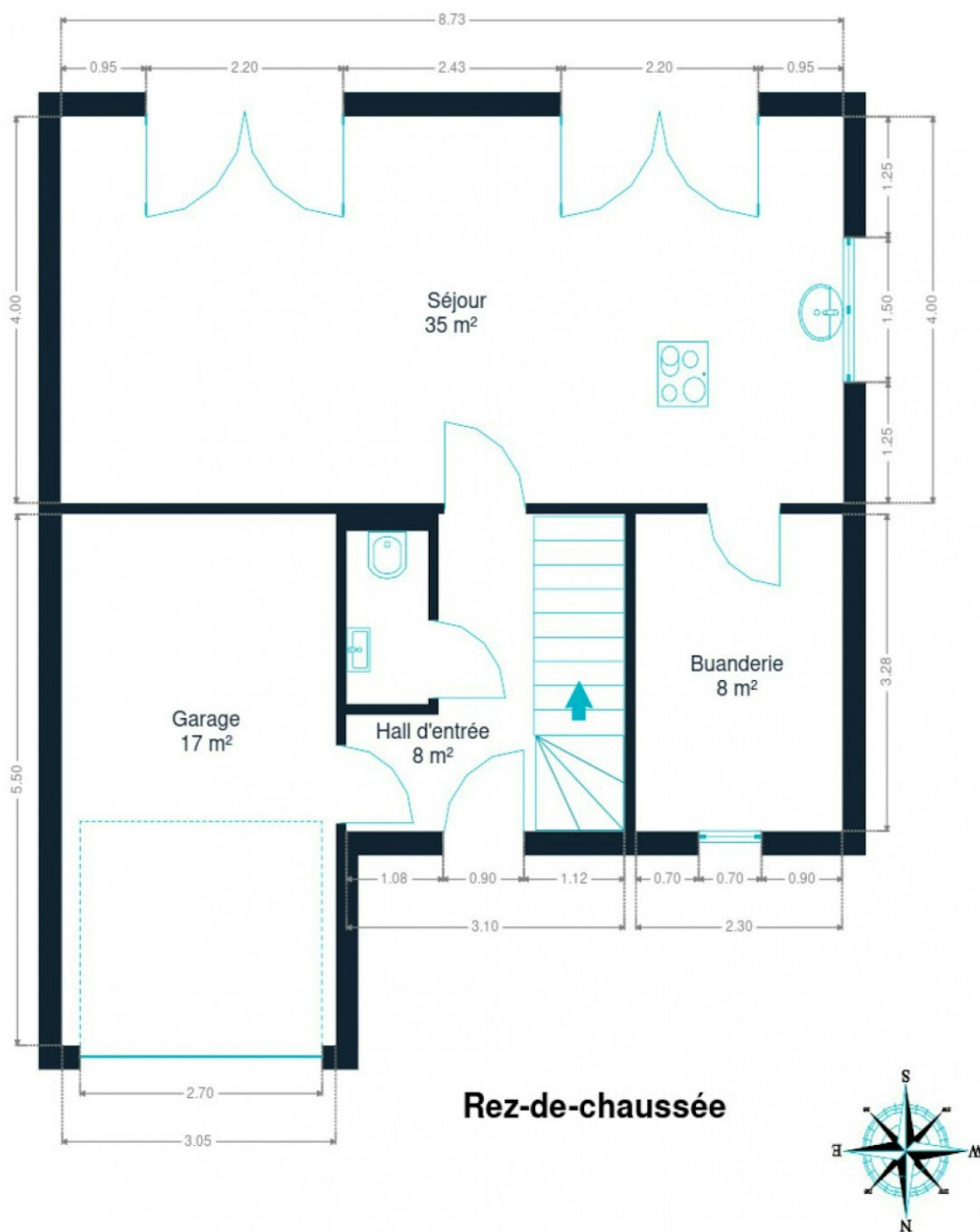
Finances

Soumis à la TVA	Oui
-----------------	-----

Photos



Plan

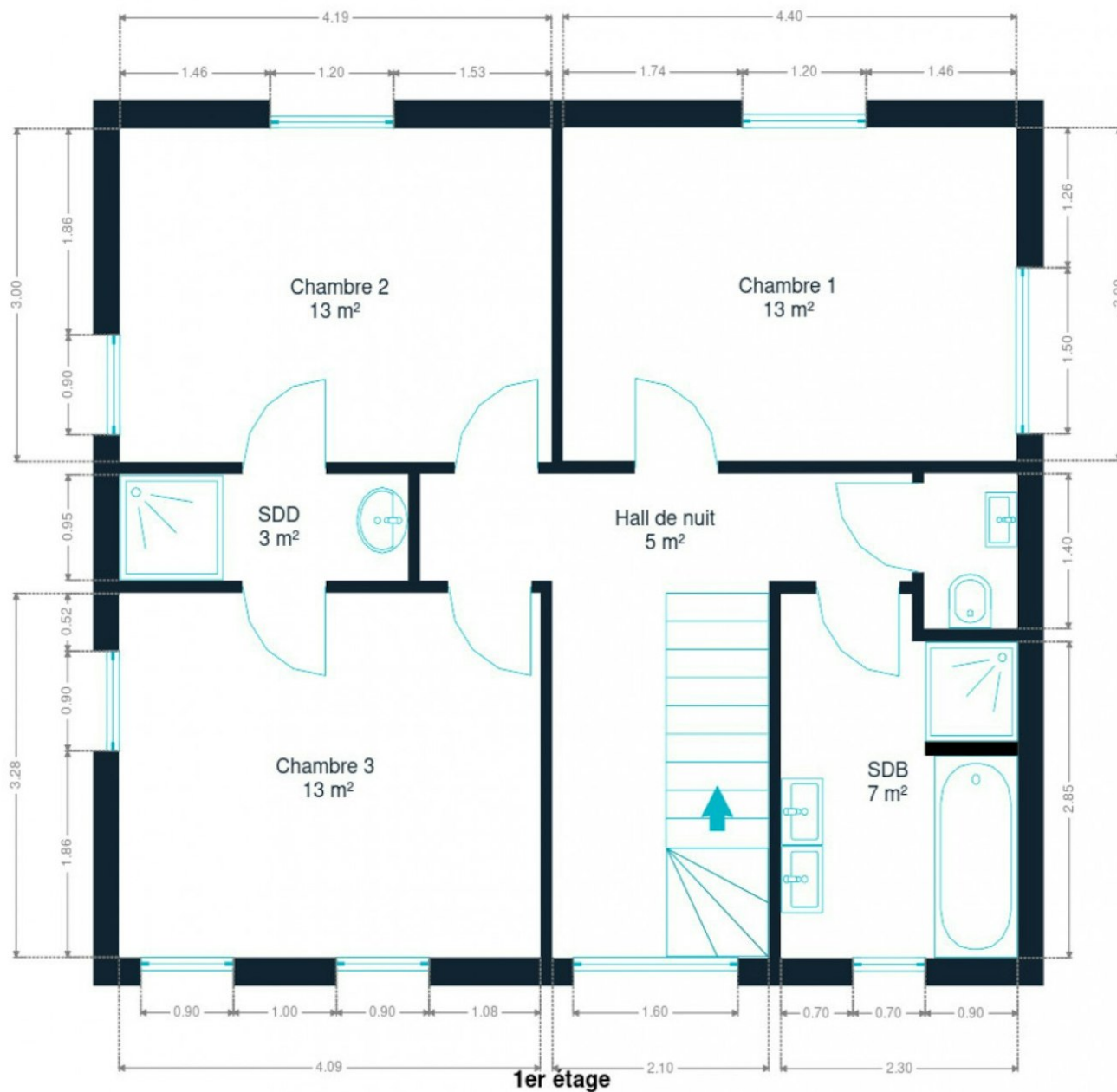


Rez-de-chaussée

Les plans sont soumis à titre informatif et non contractuels.

Petit conseil : les mesures ne sont pas toujours parfaites à 100%. Une marge d'erreur doit être prise en compte. Donc, avant de jouer au casse-tête avec votre armoire préférée, prévoyez une petite marge de sécurité !

Plan



Les plans sont soumis à titre informatif et non contractuels.

Petit conseil : les mesures ne sont pas toujours parfaites à 100%. Une marge d'erreur doit être prise en compte. Donc, avant de jouer au casse-tête avec votre armoire préférée, prévoyez une petite marge de sécurité !

Nos conseils pour une visite réussie

AVANT LA VISITE



Parcourez attentivement cette **brochure** explicative du bien, vous y trouverez toutes les informations nécessaires pour vous assurer que vos critères essentiels sont bien cochés. Il est également fortement conseillé de déjà prendre vos dispositions auprès votre banquier afin de connaître votre capacité d'emprunt afin d'être, si nécessaire, réactif.



ENVIRONNEMENT

Le jour J, rendez-vous un peu plus tôt sur place pour vous **familiariser avec le quartier**. Contrôlez la proximité des commerces, transports et services, si c'est important pour vous. N'hésitez pas à **interroger les voisins**, qui n'ont aucun intérêt à vous survendre le quartier et pourront honnêtement répondre à vos questions.

STRUCTURE DU BÂTIMENT



Depuis l'extérieur, vérifiez l'état de la façade, du toit, des châssis et vitrages. À l'intérieur, contrôlez l'état des murs porteurs. Notez qu'une petite fissure n'est pas inquiétante car tous les bâtiments bougent avec les années. En cas d'humidité, veillez à faire la distinction entre celle due à une mauvaise aération et l'humidité structurelle.



AMÉNAGEMENT

Assurez-vous que la taille et l'agencement des pièces soit en adéquation avec vos besoins. Repérez les espaces dédiés rangement et pensez aux **possibilités d'aménagement du sous-sol et du grenier** mais aussi aux équipements disponibles pour votre voiture/vélo.

COMMODITÉS



Lors de la visite, pensez à vérifier la pression de l'eau ainsi que la conformité du système électrique. Contrôlez également la présence suffisante de prises électriques, d'arrivées d'eau (notamment pour la machine à laver) et de connexions internet/téléphone/télévision. Finalement, vérifiez l'isolation acoustique ainsi que la qualité du système de ventilation.



CONSOMMATION ÉNERGÉTIQUE

Prenez connaissances des performances énergétiques et des solutions d'économie d'énergie mises en place. Pour ce faire, **le certificat PEB sera votre meilleur allié !** Il vous fournira une idée claire sur l'état et l'âge des différents systèmes, du toit, de l'isolation ou encore du type de vitrage. Vous y trouverez aussi de précieuses recommandations.

DOCUMENTATION



Il peut être utile d'avoir accès à une série de documents qui vous donneront une idée sur l'historique du bâtiment, comme le **Dossier d'Intervention Ulérieur** qui reprend l'ensemble des travaux effectués par le propriétaire. Un passage par la commune vous permettra de récolter toutes les informations utiles !



POUR LES COPROPRIÉTÉS


Si le bien fait partie d'un immeuble à appartements, on parle de copropriété. Il y alors des **charges communes** à payer (fonds de roulement et de réserve). Renseignez-vous sur les frais inclus dans ces charges : uniquement l'entretien des communs ou également certaines provisions pour vos consommations personnelles ? Pour un achat éclairé, demandez les PV des précédentes AG afin de savoir quels travaux sont prévus/à prévoir.



Calculer les frais de votre achat

EN PLUS DU PRIX D'ACHAT

Lorsque vous faites l'acquisition d'une propriété, **le prix de vente sera toujours additionné de taxes et frais annexes**, appelés "frais d'achat". Les frais sont composés des droits d'enregistrement, frais de dossier et des frais de notaire liés à l'achat. Il faudra ajouter des frais de notaire liés au crédit hypothécaire si vous financé votre achat avec un crédit.

 Le site notaire.be propose un estimateur de frais en ligne, mais vous devrez toujours vous renseigner auprès de votre notaire pour connaître le montant total exact.

Scannez-moi



Plus d'informations sur l'achat ?

Notre blog, rédigé par des experts de l'immobilier, vous aidera à démarrer votre premier achat immobilier du bon pied.

weinvest.be *Le blog!*

Les étapes d'achat d'un bien immobilier

1. BUDGET

En fonction de vos revenus et de vos économies (les "fonds propres") la banque va déterminer votre "capacité d'emprunt", c'est à dire le montant maximal du crédit.

3. OFFRE

Une fois le bien de vos rêves trouvé, vous rédigez une offre au propriétaire, qui lui notifie votre intérêt d'acheter à un prix donné et dans des conditions déterminées.

5. FINANCEMENT

Différents types de crédits hypothécaire existent. En négociant auprès de plusieurs banques, vous obtiendrez le crédit le plus avantageux pour votre situation. Une fois l'offre de prêt formelle obtenue, le compromis peut être signé.

7. SIGNATURE COMPROMIS

Une fois le compromis rempli et accepté par les parties, vous le signez chez le notaire du vendeur ou dans votre agence immobilière. La signature se fait en général dans le mois qui suit l'offre.

+ Vous payez une *garantie équivalente à 5 ou 10% du prix de vente.*

9. SIGNATURE DE L'ACTE

Maximum 4 mois après le compromis a lieu la signature de l'acte, chez votre notaire. C'est le moment où vous recevez les clés et devenez propriétaire.

+ Vous payez le *solde, les frais de notaire et les coûts de l'acte.*

2. RECHERCHE

Vous pouvez entamer vos recherches. Encodez vos critères sur les plateformes immobilières (immoweb, immovlan,...) et/ou les communiquez-les aux agences immobilières locales afin d'être notifié lorsqu'un bien est mis en vente.

4. NÉGOCIATION

Le propriétaire peut accepter votre offre, la refuser voir vous faire une contre-proposition (à accepter ou refuser en retour). Une fois les négociations abouties et l'offre contresignée, la vente est scellée.

6. COMPROMIS

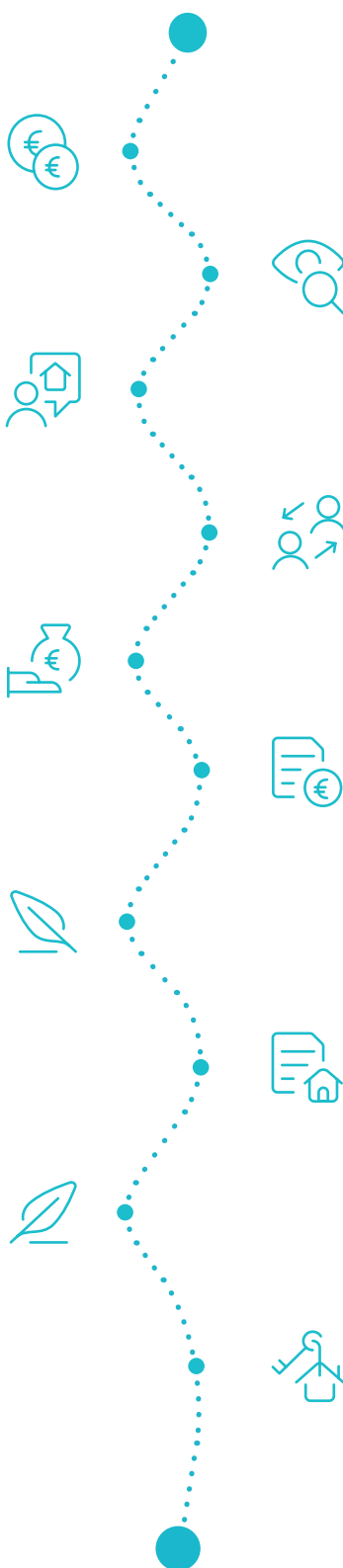
Le compromis est le premier contrat formalisant l'engagement de vente. C'est soit le notaire soit l'agence immobilière qui va le rédiger.

8. RECHERCHES NOTARIÉES

Les notaires vont rassembler les documents et effectuer les recherches administratives, hypothécaires et fiscales auprès des administrations concernées. Une fois toutes les informations collectées, la date de signature peut être fixée.

10. TITRE DE PROPRIÉTÉ

Votre notaire transmet l'acte signé au bureau des hypothèques pour y être enregistré. Quelques semaines plus tard, il recevra le titre de propriété portant les cachets de l'administration fiscale, conservera l'original et vous transmettra une copie.



Acheté!

