



## À VENDRE - *Esplanade de la paix 6/115*

Esplanade de la paix 6 115 - 4040 Herstal

**113 500 €**



55 m<sup>2</sup>



1 chambre



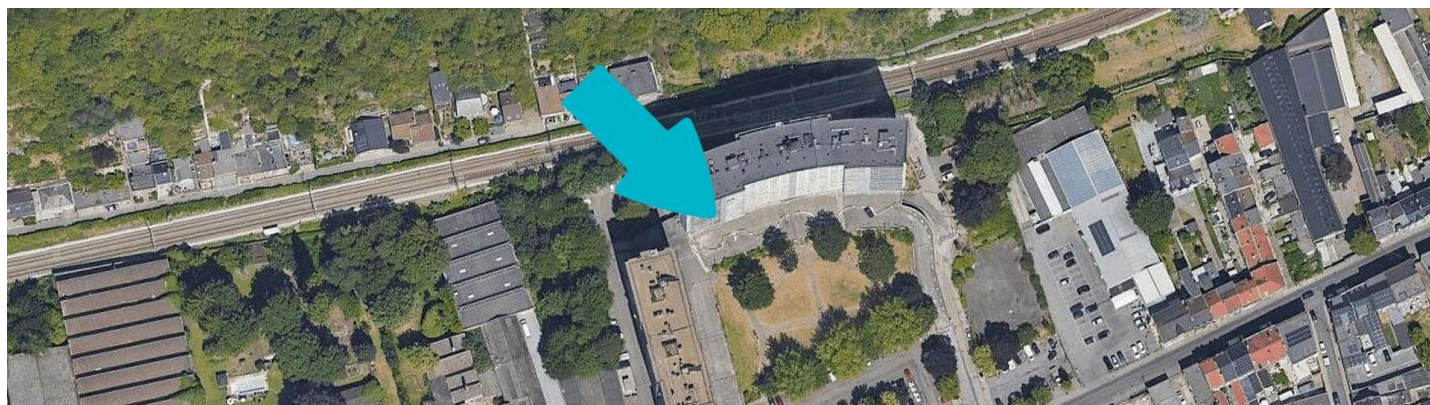
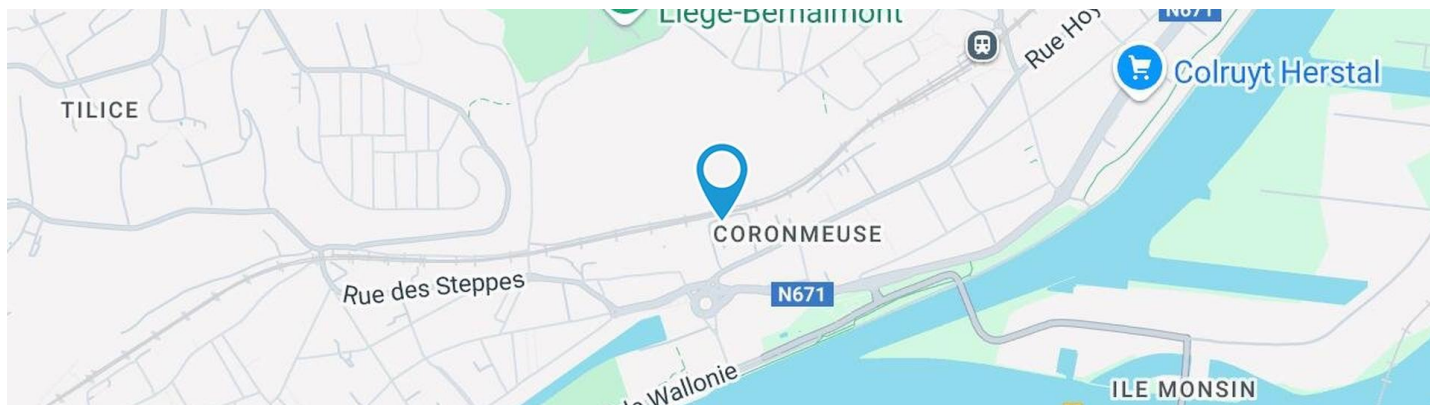
PEB /



**Milla**  
We Invest

+32 471 07 27 26

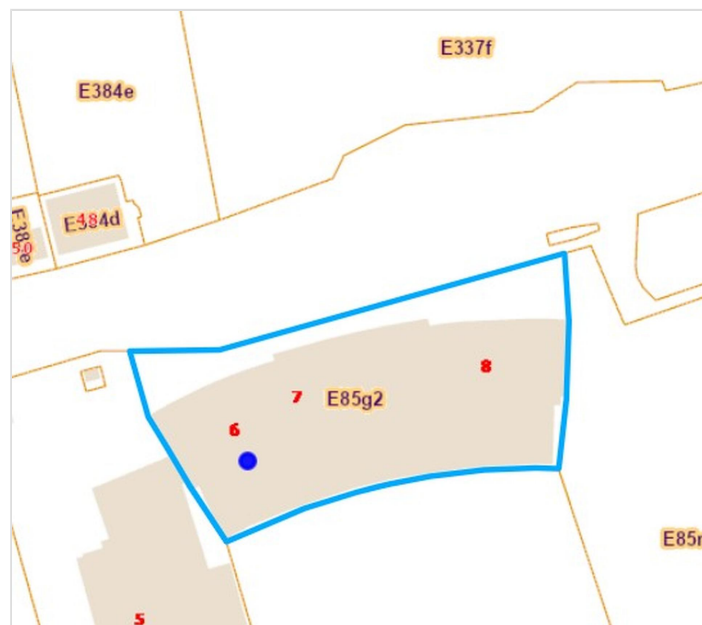
milla.deraikem@weinvest.be



### Adresse du bien

Esplanade de la paix 6  
4040 Herstal

\* L'orientation de la façade est prise par rapport à la rue.



\*Informations provenant du site du cadastre



*Milla*

+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be





## Composition du bien

Etat général	<b>Bon</b>
Surface habitable	<b>55 m<sup>2</sup></b>
Surface totale	<b>55 m<sup>2</sup></b>
Nombre de façades	<b>2</b>
Etage	<b>11</b>
Nombre d'étages	<b>17</b>
Nombre de pièces	<b>8</b>
Nombre de chambre(s)	<b>1</b>
Nombre de salle de bains	<b>1</b>



*Milla*

+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be



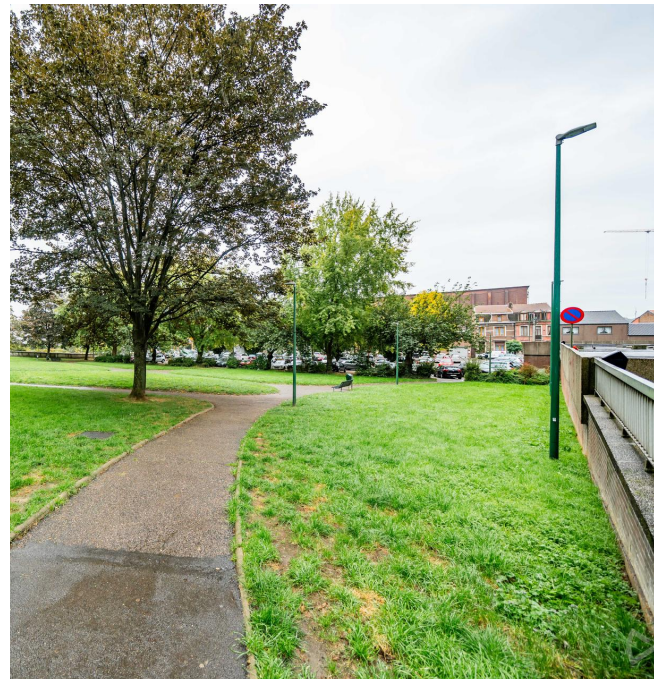


## Extérieur

Balcon (terrain avant)

5 m<sup>2</sup>

Orientation sud-est



*Milla*

+32 471 07 27 26

milla.deraikem@weininvest.be





## Intérieur

11ème étage

55 m<sup>2</sup>

Hall d'entrée, séjour, cuisine, chambre, salle de  
bains, wc, débarras



*Milla*

+32 471 07 27 26

milla.deraikem@weinvest.be



**11ème étage - Hall d'entrée - 4.39 m<sup>2</sup>**Longueur : **3.01 m** - Largeur : **2.11 m**

Hauteur sous-plafond	<b>2.5 m</b>
Éclairage	<b>Au plafond</b>
Parlophone	<b>Oui</b>

Placard	<b>Portes battantes</b>
Prise téléphone	<b>Oui</b>

**Milla**+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be



**11ème étage - Séjour - 23.86 m<sup>2</sup>**Longueur : **6.55 m** - Largeur : **3.70 m**

Accès	<b>Balcon</b>
Fenêtre	<b>Châssis PVC double vitrage type battants porte-fenêtre</b>
Sol	<b>Parquet</b>
Hauteur sous-plafond	<b>2.5 m</b>

Éclairage	<b>Point lumineux au plafond</b>
Chauffage	<b>Radiateur(s) avec calorimètre</b>
Prise(s) électrique(s)	<b>3</b>
Prise télédistribution	<b>Oui</b>

**Milla**+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be




**11ème étage - Cuisine - 6.71 m<sup>2</sup>**

 Longueur : **4.47 m** - Largeur : **1.62 m**

Hauteur sous-plafond	<b>2.5 m</b>
Prise(s) électrique(s)	<b>2</b>
Évier	<b>Double</b>
	<b>Avec égouttoir</b>
Murs	<b>Carrelés à mi-hauteur</b>

Fenêtre	<b>Châssis PVC double vitrage type battants</b>
Sol	<b>Carrelage</b>
Éclairage	<b>Point lumineux au plafond</b>
Chauffage	<b>Radiateur(s) avec calorimètre</b>
Placard	<b>Portes battantes</b>


**Milla**

 +32 471 07 27 26  
 milla.deraikem@weinvest.be

**11ème étage - Chambre - 14.83 m<sup>2</sup>**Longueur : **4.46 m** - Largeur : **3.33 m**

Fenêtre	<b>Châssis PVC double vitrage type battants</b>
Sol	<b>Tapis plain</b>
Hauteur sous-plafond	<b>2.5 m</b>

Éclairage	<b>Point lumineux au plafond</b>
Chauffage	<b>Radiateur(s) avec calorimètre</b>
Prise(s) électrique(s)	<b>3</b>

**Milla**+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be



**11ème étage - Salle de bains - 3.84 m<sup>2</sup>**Longueur : **2.07 m** - Largeur : **2.04 m**

Hauteur sous-plafond	<b>2.5 m</b>
Prise(s) électrique(s)	<b>1</b>
Baignoire	<b>1</b>
Bidet	<b>Oui</b>

Lavabo	<b>Simple</b>
Murs	<b>Carrelés à mi-hauteur</b>
Éclairage	<b>Point lumineux mural</b>
Sol	<b>Carrelage</b>

**Milla**+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be

**11ème étage - Wc - 1.03 m<sup>2</sup>**Longueur : **1.10 m** - Largeur : **0.94 m**

WC	<b>Classique</b>
Hauteur sous-plafond	<b>2.1 m</b>
Éclairage	<b>Mural</b>

**11ème étage - Débarras - 0.40 m<sup>2</sup>**Longueur : **1.12 m** - Largeur : **0.35 m**

Sol	<b>Vinyle</b>
Hauteur sous-plafond	<b>2.1 m</b>

**Milla**

+32 471 07 27 26

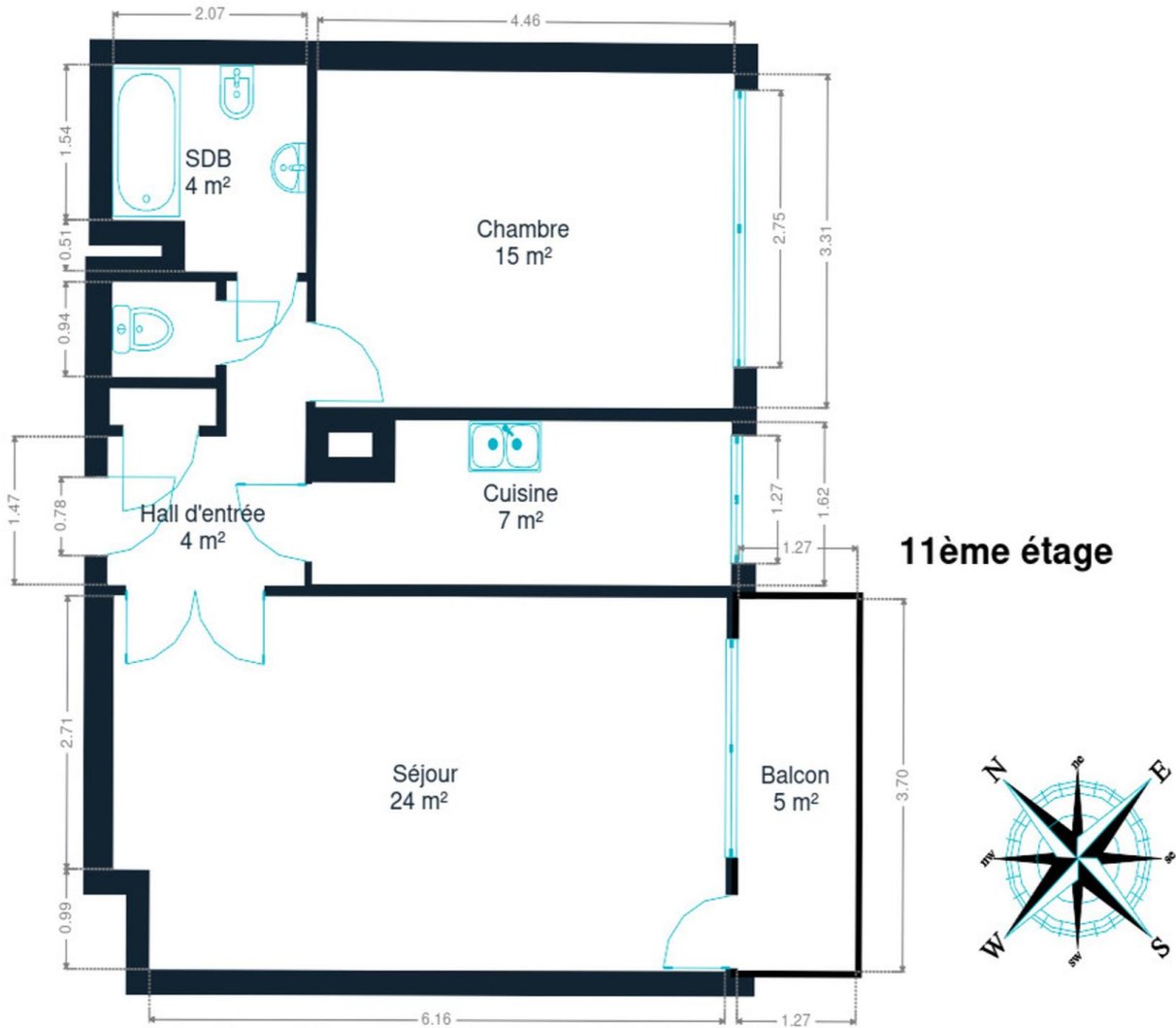
milla.deraikem@weinvest.be



Récapitulatif des mètres	Longueur	Largeur	Superficie
<b>11ème étage</b>			
Hall d'entrée	3.01 m	2.11 m	4.39 m <sup>2</sup>
Séjour	6.55 m	3.70 m	23.86 m <sup>2</sup>
Cuisine	4.47 m	1.62 m	6.71 m <sup>2</sup>
Chambre	4.46 m	3.33 m	14.83 m <sup>2</sup>
Salle de bains	2.07 m	2.04 m	3.84 m <sup>2</sup>
Wc	1.10 m	0.94 m	1.03 m <sup>2</sup>
Débarras	1.12 m	0.35 m	0.40 m <sup>2</sup>

*Milla*

+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be



11ème étage



*Milla*

+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be



## Technique

### Façade

Matériaux façade

**Blocs**

**Béton**

Etat

**Bon**

### Châssis

Châssis

**Vitrage double**

**Matière pvc**

**Couleur blanc**

### Installation

Compteur gaz

**Nombre 1**

Parlophone

**Oui**

Compteur électrique

**Mono-horaire**

Chauffage

**Type central**

**Nature gaz**

**Radiateur(s)**

Ascenseur

**Oui**

TV

**Prise tv**

Téléphone

**Oui**

Local poubelles

**Oui**

Internet

**Câble**



*Milla*

+32 471 07 27 26

milla.deraikem@weinvest.be



## Transports

Arrêt de bus	150 m
Accès ferroviaire	700 m
Accès autoroutier	3500 m

## Écoles

Maison de Quartier asbl	845 m
Athénée Royale Liège Atlas	1216 m
Ecole Fondamentale Spécialisée Colline de L'éveil	1218 m



*Milla*

+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be



## Points d'intérêts

Magasin	La Marée Sa	<b>601 m</b>
Gare	Gare de Herstal	<b>855 m</b>
Supermarché	Carrefour market THIER LIÈGE	<b>1331 m</b>
Magasin de livre	Les Petits Riens	<b>1359 m</b>
Salle de cinéma	Cinéma Le Parc (Les Grignoux)	<b>1377 m</b>
Gare	Bressoux	<b>1413 m</b>
Hébergement	Leonard room	<b>1744 m</b>
Soin des cheveux	Au Palais de Laixhay	<b>2036 m</b>
Station de bus	LIEGE Place des Déportés	<b>2220 m</b>
Musée	Grand Curtius	<b>2350 m</b>
Hébergement	N°5 Bed & Breakfast	<b>2405 m</b>
Hébergement	Hôtel Hors Château	<b>2603 m</b>
Hébergement	Auberge de Jeunesse de Liège	<b>2620 m</b>
Bureau local du gouvernement	Cité administrative de la ville de Liège - Mairi...	<b>2666 m</b>



*Milla*

+32 471 07 27 26  
milla.deraikem@weinvest.be

# Les étapes d'achat d'un bien immobilier

## 1. BUDGET

En fonction de vos revenus et de vos économies (les "fonds propres") la banque va déterminer votre "capacité d'emprunt", c'est à dire le montant maximal du crédit.

## 3. OFFRE

Une fois le bien de vos rêves trouvé, vous rédigez une offre au propriétaire, qui lui notifie votre intérêt d'acheter à un prix donné et dans des conditions déterminées.

## 5. FINANCEMENT

Différents types de crédits hypothécaire existent. En négociant auprès de plusieurs banques, vous obtiendrez le crédit le plus avantageux pour votre situation. Une fois l'offre de prêt formelle obtenue, le compromis peut être signé.

## 7. SIGNATURE COMPROMIS

Une fois le compromis rempli et accepté par les parties, vous le signez chez le notaire du vendeur ou dans votre agence immobilière. La signature se fait en général dans le mois qui suit l'offre.

+ Vous payez une *garantie équivalente à 5 ou 10% du prix de vente.*

## 9. SIGNATURE DE L'ACTE

Maximum 4 mois après le compromis a lieu la signature de l'acte, chez votre notaire. C'est le moment où vous recevez les clés et devenez propriétaire.

+ Vous payez le *solde, les frais de notaire et les coûts de l'acte.*

## 2. RECHERCHE

Vous pouvez entamer vos recherches. Encodez vos critères sur les plateformes immobilières (immoweb, immovlan,...) et/ou les communiquez-les aux agences immobilières locales afin d'être notifié lorsqu'un bien est mis en vente.

## 4. NÉGOCIATION

Le propriétaire peut accepter votre offre, la refuser voir vous faire une contre-proposition (à accepter ou refuser en retour). Une fois les négociations abouties et l'offre contresignée, la vente est scellée.

## 6. COMPROMIS

Le compromis est le premier contrat formalisant l'engagement de vente. C'est soit le notaire soit l'agence immobilière qui va le rédiger.

## 8. RECHERCHES NOTARIÉES

Les notaires vont rassembler les documents et effectuer les recherches administratives, hypothécaires et fiscales auprès des administrations concernées. Une fois toutes les informations collectées, la date de signature peut être fixée.

## 10. TITRE DE PROPRIÉTÉ

Votre notaire transmet l'acte signé au bureau des hypothèques pour y être enregistré. Quelques semaines plus tard, il recevra le titre de propriété portant les cachets de l'administration fiscale, conservera l'original et vous transmettra une copie.





# Quels sont les frais « cachés » à l'achat d'un bien immobilier ?

Lorsque vous faites l'acquisition d'une propriété, le prix de vente sera toujours additionné de taxes et frais annexes, appelés **«frais d'achat» et qui s'élèvent en moyenne à 15% du prix de vente** (sauf si vous bénéficiez d'un taux réduit ou d'un abattement). C'est votre notaire qui va les collecter, mais celui-ci va ensuite les redistribuer aux différentes administrations.

## Exemple :



### Prix d'achat

en Régions wallonne et bruxelloise  
(sous réserve des éventuelles réductions de frais et abattements).

**200.000 €**

### Total des frais d'achat

**+ 29.175 €**

### Total de l'achat

**229.175 €**

**25.000 €** Droits d'enregistrement

**2.160 €** Honoraires du notaire (soumis à la TVA\*)

**1.100 €** Frais administratifs (soumis à la TVA\*)

**685 €** TVA

**230 €** Transcription hypothécaire



Si votre achat est financé grâce à un crédit hypothécaire, il faudra ajouter les frais liés à un second acte notarié ; l'acte de crédit, qui va entraîner des frais supplémentaire dûs à la banque et au notaire. Renseignez-vous auprès de votre notaire pour connaître le montant total exact.

## Nos services

Chez We Invest, nous sommes persuadés qu'un bon agent immobilier n'est pas nécessairement un secrétaire redoutable, un photographe hors-pair, un marketeur ingénieux ou un informaticien passionné. Nous avons donc décidé de former une agence immobilière avec une véritable équipe de professionnels pour entourer cet agent.

▼  
**Votre agent We Invest est plus qu'un ouvreur de porte:** c'est un véritable conseiller, passionné. Il ou elle vous guidera et vous encadrera dans l'une des transactions la plus importante de votre vie. Grâce à sa certification IPI, vous êtes assurés que nos agents sont formés aux aspects techniques, juridiques, fiscaux et administratifs d'un achat et d'une vente.

▼  
**L'équipe de marketing:** votre agent immobilier est soutenu par une équipe marketing professionnelle (photographes, vidéastes, publicitaires, graphistes, spécialistes du marketing digital, etc.) Grâce à nos supports, tels que les plans, les visites virtuelles, les vidéos ou le livret comme celui-ci, vous gagnez du temps en ne visitant que les propriétés qui vous correspondent vraiment !

▼  
**L'équipe technologique:** Notre objectif est d'utiliser la technologie pour humaniser les transactions immobilières. Contradictoire? Pas du tout: entourés d'outils et de services tech', le travail de nos agents immobiliers est considérablement allégé. Cela leur permet de se concentrer sur leur plus grande force: des conseils personnalisés pour que vous puissiez trouver la maison de vos rêves ou vendre la vôtre au meilleur prix.



## Vous songez à vendre ?

Notre équipe est disponible pour vous soutenir dans chacun de vos projets de vente ou de mise en location. Faites évaluer votre propriété objectivement, gratuitement, et sans engagement. [Contactez votre agent immobilier We Invest et découvrez autour d'une tasse de café ce que nous pouvons faire pour vous.](#)