

À VENDRE - MATIVA 25

Quai Mativa 25 4020 - Liège

197 000 €



88 m²



2 chambres



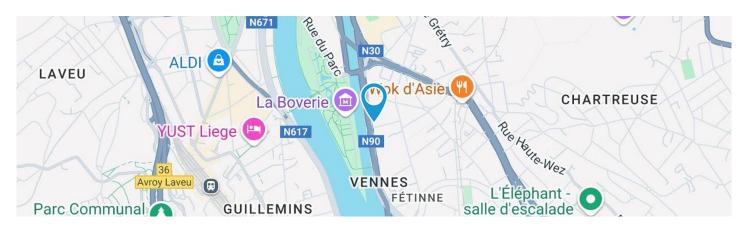


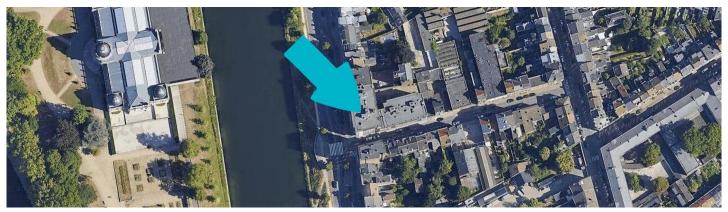






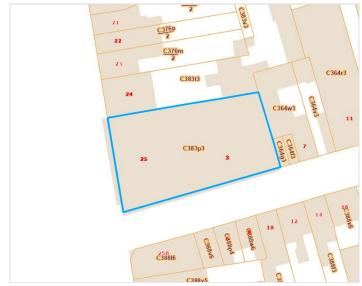
+32 4 277 00 07 liege@weinvest.be





Adresse du bien

Quai Mativa25 4020Liège



*Informations provenant du site du cadastre

^{*} L'orientation de la façade est prise par rapport à la rue.

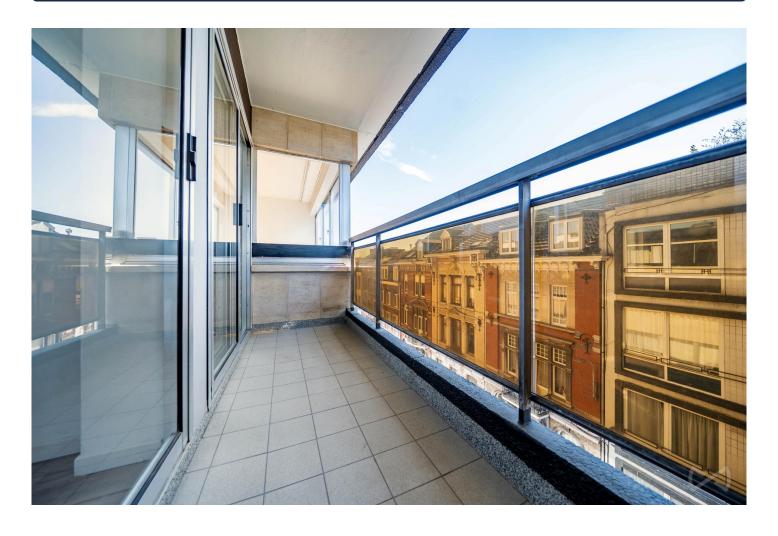


Composition du bien

Etat général	Bon
Surface habitable	88 m²
Surface totale	76 m²
Nombre de façades	2
Etage	4
Nombre d'étages	8
Nombre de pièces	8
Nombre de chambre(s)	2
Nombre de salle de bains	1







Extérieur

Orientation nord-est	Balcon (terrain arrière)
Orientation sud	Balcon (terrain avant)





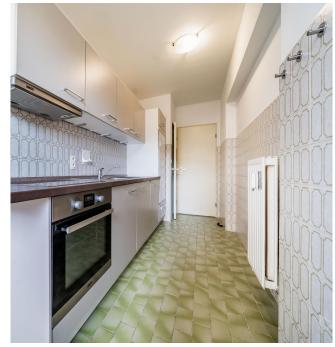
Intérieur

4ème étage	73 m ²
Zeme erade	/.⊀ m²

Hall d'entrée, séjour, cuisine, chambre 1, chambre 2, salle de bains, wc, hall

Sous-sol	3 m²

Cave







4ème étage - Hall d'entrée - 10.75 m²

Longueur : 4.85 m - Largeur : 2.50 m

Hauteur sous-plafond	2,60 m	Prise(s) électrique(s)	1
Éclairage	Au plafond	Prise réseau	1
Parlophone	Oui	Prise téléphone	1





Chauffage

4ème étage - Séjour - 24.75 m²

Longueur : 6.99 m - Largeur : 3.56 m

Fenêtre	
Châssis type o	coulissants matière aluminium
	Vitrage simple
Hauteur sous-plafond	2,60 m
Éclairage	Au plafond

	Avec calorimètre
	Feu ouvert
Prise(s) électrique(s)	5
Prise télédistribution	1







4ème étage - Cuisine - 7.09 m²

Longueur : **4.19 m** - Largeur : **1.96 m**

2,60 m	Hauteur sous-plafond
4	Prise(s) électrique(s)
Balcon	Accès
	Évier
Simple	
Avec égouttoir	
	Plaque de cuisson
Vitrocéramique	
Zanussi	
	Hotte
Hotte téléscopique	
À recyclage	
Zanussi	

igo
Avec congélateu
Miel
ve-vaisselle
Full-intégr
Zanuss
our
À air puls
Zanuss
orte
Coulissant
Aluminiur
Simpl



4ème étage - Chambre 1 - 13.67 m²

Accès Balcon
Porte

Coulissante
Aluminium
Simple
Anti-effraction

Vinyl	Sol
2,60 r	Hauteur sous-plafond
Au plafon	Éclairage
Avec calorimètr	Chauffage
	Prise(s) électrique(s)

Longueur : 3.99 m - Largeur : 3.42 m





4ème étage - Chambre 2 - 8.90 m²

Balcon
Coulissante
Aluminium
Simple
Anti-effraction

	Vinyle
eur sous-plafond	2,60 m
rage	Au plafond
ıffage	Avec calorimètre
(s) électrique(s)	2

Longueur : 4.19 m - Largeur : 2.15 m





4ème étage - Salle de bains - 4.32 m²

Hauteur sous-plafond	2,60 m
Prise(s) électrique(s)	1
Baignoire	Ovale
Lavabo	Simple

Murs	Carrelés à mi-hauteur
Éclairage	Au plafond
Chauffage	Avec calorimètre

Longueur : 2.57 m - Largeur : 1.67 m





4ème étage - Wc - 1.40 m²	Longueur : 1.59 m - Largeur : 0.87 m
WC	Classique
Lavabo	Simple
Hauteur sous-plafond	2 m
Éclairage	Mural
4ème étage - Hall - 1.98 m²	Longueur : 1.95 m - Largeur : 1.01 m
Sous-sol - Cave - 2.62 m ²	Longueur : 2.23 m - Largeur : 1.17 m
Sol	Béton

Hauteur sous-plafond

2,50 m

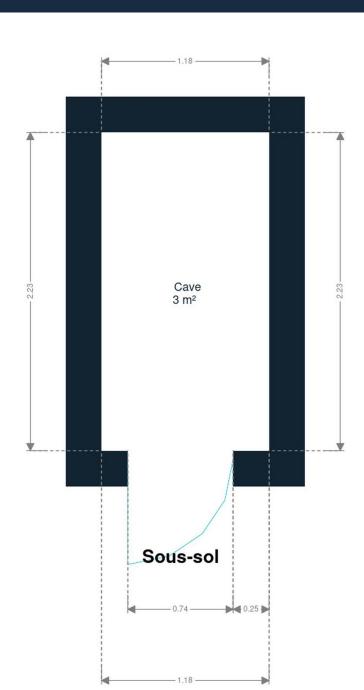


Récapitulatif des métrés	Longueur	Largeur	Superficie
4ème étage			
Hall d'entrée	4.85 m	2.50 m	10.75 m²
Séjour	6.99 m	3.56 m	24.75 m²
Cuisine	4.19 m	1.96 m	7.09 m²
Chambre 1	3.99 m	3.42 m	13.67 m²
Chambre 2	4.19 m	2.15 m	8.90 m²
Salle de bains	2.57 m	1.67 m	4.32 m²
Wc	1.59 m	0.87 m	1.40 m²
Hall	1.95 m	1.01 m	1.98 m²
Sous-sol			
Cave	2.23 m	1.17 m	2.62 m²



4ème étage





Sous-sol



Technique



PEB

Conso. théorique 21696

Conso. spécifique 248

Classe énergétique C

Façade

Code unique

Matériaux façade Béton

Etat Bon

Châssis

Châssis

Gris

Simple

Matière aluminium

20250311028208

Installation

Détecteur incendie Oui

Parlophone Oui

Compteur électrique

Mono-horaire

Individuel

Chauffage Avec calorimètre

Ascenseur Oui







Transports

Arrêt de bus	200 m
Accès ferroviaire	900 m
Accès autoroutier	4000 m

Écoles

École communale primaire et maternel Fétinne	164 m
Haute École Charlemagne	511 m



Points d'intérêts

Centre commercial	Médiacité	619 m
Gare	Liège-Guillemins	944 m
Point d'intérêt	Parc de la Boverie	600 m
Supermarché	Proxy Delhaize	600 m
Santé	Pharmacie	450 m
Santé	Médecin Généraliste	350 m
Alimentation	Boulangerie	210 m
Bien être	Salle de Sport	400 m
Supermarché	Colruyt	1100 m



Les étapes d'achat

d'un bien immobilier

1. BUDGET

En fonction de vos revenus et de vos économies (les "fonds propres") la banque va déterminer votre "capacité d'emprunt", c'est à dire le montant maximal du crédit.

3. OFFRE

Une fois le bien de vos rêves trouvé, vous rédigez une offre au propriétaire, qui lui notifie votre intérêt d'acheter à un prix donné et dans des conditions déterminées.

5. FINANCEMENT

Différents types de crédits hypothécaire existent. En négociant auprès de plusieurs banques, vous obtiendrez le crédit le plus avantageux pour votre situation. Une fois l'offre de prêt formelle obtenue, le compromis peut être signé.

7. SIGNATURE COMPROMIS

Une fois le compromis rempli et accepté par les parties, vous le signez chez le notaire du vendeur ou dans votre agence immobilière. La signature se fait en général dans le mois qui suit l'offre.

+ Vous payez une garantie équivalente à 5 ou 10% du prix de vente.

9. SIGNATURE DE L'ACTE

Maximum 4 mois après le compromis a lieu la signature de l'acte, chez votre notaire. C'est le moment où vous recevez les clés et devenez propriétaire.

> + Vous payez le solde, les frais de notaire et les coûts de l'acte.





















2. RECHERCHE

Vous pouvez entamer vos recherches. Encodez vos critères sur les plateformes immobilières (immoweb, immovlan,...) et/ou les communiquez-les aux agences immobilières locales afin d'être notifié lorsqu'un bien est mis en vente.

4. NÉGOCIATION

Le propriétaire peut accepter votre offre, la refuser voir vous faire une contreproposition (à accepter ou refuser en retour). Une fois les négociations abouties et l'offre contresignée, la vente est scellée.

6. COMPROMIS

Le compromis est le premier contrat formalisant l'engagement de vente. C'est soit le notaire soit l'agence immobilière qui va le rédiger.

8. RECHERCHES NOTARIÉES

Les notaires vont rassembler les documents et effectuer les recherches administratives, hypothécaires et fiscales auprès des administrations concernées. Une fois toutes les informations collectées, la date de signature peut être fixée.

10. TITRE DE PROPRIÉTÉ

Votre notaire transmet l'acte signé au bureau des hypothèques pour y être enregistré. Quelques semaines plus tard, il recevra le titre de propriété portant les cachets de l'administration fiscale, conservera l'original et vous transmettra une copie.







Quels sont les frais « cachés » à l'achat d'un bien immobilier?

Lorsque vous faites l'acquisition d'une propriété, le prix de vente sera toujours additionné de taxes et frais annexes, appelés **"frais d'achat" et qui s'élèvent en moyenne à 15% du prix de vente** (sauf si vous bénéficiez d'un taux réduit ou d'un abattement). C'est votre notaire qui va les collecter, mais celui-ci va ensuite les redistribuer aux différentes administrations.

Exemple:

Prix d'achat

en Régions wallonne et bruxelloise (sous réserve des éventuelles réductions de frais et abattements). 200.000€

Total des frais d'achat

+ 29.175€

Total de l'achat

229.175€

25.000 € Droits d'enregistrement

2.160 € Honoraires du notaire (soumis à la TVAY)

Frais administratifs (soumis à la TVA*)

685€ TVA

230 € Transcription hypothécaire

Si votre achat est financé grâce à un crédit hypothécaire, il faudra ajouter les frais liés à un second acte notarié ; l'acte de crédit, qui va entrainer des frais supplémentaire dûs à la banque et au notaire. Renseignez-vous auprès de votre notaire pour connaître le montant total exact.



Repensons l'Immobilier

Nos services

Chez We Invest, nous sommes persuadés qu'un bon agent immobilier n'est pas nécessairement un secrétaire redoutable, un photographe hors-pair, un marketeur ingénieux ou un informaticien passionné. Nous avons donc décidé de former une agence immobilière avec une véritable équipe de professionnels pour entourer cet agent.



Votre agent We Invest est plus qu'un ouvreur de porte: c'est un véritable conseiller, passionné. Il ou elle vous guidera et vous encadrera dans l'une des transactions la plus importante de votre vie. Grâce à sa certification IPI, vous êtes assurés que nos agents sont formés aux aspects techniques, juridiques, fiscaux et administratifs d'un achat



et d'une vente.

L'équipe de marketing: votre agent immobilier est soutenu par une équipe marketing professionnelle (photographes, vidéastes, publicitaires, graphistes, spécialistes du marketing digital, etc.) Grâce à nos supports, tels que les plans, les visites virtuelles, les vidéos ou le livret comme celui-ci, vous gagnez du temps en ne visitant que les propriétés qui vous correspondent vraiment!



L'équipe technologique: Notre objectif est d'utiliser la technologie pour humaniser les transactions immobilières. Contradictoire? Pas du tout: entourés d'outils et de services tech', le travail de nos agents immobiliers est considérablement allégé. Cela leur permet de se concentrer sur leur plus grande force: des conseils personnalisés pour que vous puissiez trouver la maison de vos rêves ou vendre la vôtre au meilleur prix.



Vous songez à vendre?

Notre équipe est disponible pour vous soutenir dans chacun de vos projets de vente ou de mise en location. Faites évaluer votre propriété objectivement, gratuitement, et sans engagement. Contactez votre agent immobilier We Invest et découvrez autour d'une tasse de café ce que nous pouvons faire pour vous.